



(UP) Token (代币) 发售 白皮书

由旨在使“加密货币 ATM 遍布每个角落”的公司发布

发售开始时间
2017 年 10 月 16 日
格林威治标准时间 15:00

由 Coinme, Inc. 和
代币发售发明人 J.R. Willett 设计



执行摘要

1.1 Coinme 介绍

Coinme, Inc. ("Coinme") 是一家获得风险投资支持的加密货币金融服务和区块链技术公司。Coinme 于 2014 年年初在华盛顿州西雅图成立，是美国第一家获得许可的比特币 ATM 运营商。从那以后，Coinme 在美国西部快速发展。除了运营加密货币 ATM 网络之外，Coinme 也已经成为数字钱包和网上数字货币兑换服务的纵向一体化供应商，这些服务为客户提供了参与加密货币金融变革的机会。

作为一家完全纵向一体化的公司，Coinme 向客户提供了无缝的用户体验。我们管理运营的方方面面，包括 kiosk (自助服务机) 硬件和软件、州和联邦许可、合规、房地产收购、现金物流和客户服务。因此，Coinme 能够灵活地向客户提供从不兑现货币到加密货币和从加密货币到不兑现货币的即时现场体验。我们的 ATM 消除了网上交易经常给用户带来的不确定性、技术困难和漫长的等待时间。

如今，Coinme 的加密货币 ATM 为客户提供了轻松进行金融交易的体验，为非技术用户消除了使用加密货币的障碍。我们的长期愿景包括为数以亿计无法使用传统银行服务的人们提供使用金融服务的现代化方式。Coinme 和加密货币社区认为，提供遍及全球的加密货币 ATM 服务有可能改变世界。从发达国家到发展中国家，Coinme 始终坚定地相信和拥护其宗旨：“在加密货币世界里，所有的社区都能够崛起。”

为了加速实现 Coinme 关于提供遍及全球的加密货币 ATM 服务的愿景，我们想介绍一种新的加密货币资产 "UpToken"。本白皮书的目的是讨论 UpToken 的架构如何在建立全球加密货币 ATM 网络中发挥不可或缺的作用。

Coinme 和加密货币社区认为，提供遍及全球的加密货币 ATM 服务有可能改变世界。

1.2 加密货币 ATM 市场

目前，市场中的加密货币数额价值超过了 1 千亿美元。虽然加密货币 ATM 为希望立即购买和出售加密货币的消费者提供最简单和最直接的渠道，但如今全世界的加密货币 ATM 还不到 1,600 台。根据这些数据并且考虑到对地理可及性的需求，Coinme 认为提高在全球使用加密货币 ATM 的能力有相当大的潜力。此外，与目前全球超过 3 百万台的传统 ATM 相比，Coinme 看到在为加密货币 ATM 新发明的 UpToken 中嵌入的新技术的需求和作用巨大且及时。

加密货币市场
价值目前超过
1 千亿美元。

1.3 产品

Coinme 认为加密货币 ATM 在全球广泛的发展朝着提供政府发行的不兑现货币和加密货币之间的兑换渠道迈出了重要的一步，使全球皆可使用金融部门内的创新成果。与这个目标同步，我们正在推出一个新的加密货币资产 "UpToken" (符号：UP)。

UpToken 将为持有者 提供以下福利：

- 1 当使用 UpToken 支付 ATM 交易费用时，将获得 ATM 交易费用的 30% 折扣；
- 2 将 1% 的个人 ATM 交易总金额以 UpToken 的形式退还给个人 (很像返现) 的客户奖励计划，或在其他产品市场中其他类似的奖励计划；以及
- 3 为了就客户有兴趣在 ATM 平台上增加的新加密货币获得社区意见的客户投票协议。

加密货币 ATM： 未来的基础设施

加密货币 ATM： 未来的金融基础设施

2.1 全球使用加密货币

全球加密货币 ATM 网络能极大地帮助普及加密货币的使用，因为通过 ATM，能够轻松获得购买、出售和发送加密货币的安全的物理门户服务。我们相信，全球加密货币 ATM 还能为无银行账户和未能得到充分金融服务的消费者在脆弱的经济和新兴市场中使用金融服务铺平道路。与发展中国家凭借手机信号塔和智能手机超越固定电话技术的方式相似，Coinme 认为发展中国家服务水平低下的金融部门通过选择使用加密货币 ATM 和数字钱包作为参与金融交易的途径，有潜力跃过缺乏传统银行机构的障碍。

2.2 Coinme 的不同之处

自 2014 年年初成立以来，Coinme 采用了保守的方法，仅专注于在华盛顿州提供安全和有保障的加密货币 ATM 服务。经过几年的发展，我们已经成为一家完全纵向一体化的公司，管理运营的方方面面，包括 kiosk（自助服务机）硬件和软件、州和联邦许可、合规、房地产收购、现金物流和客户服务。

Coinme 并非一家即插即用的 ATM 运营商；我们的工程师编写各方面的软件代码，从 ATM 固件到 Coinme 网络钱包。通过在研发上投入大量的时间和资金，Coinme 开发了其认为带来卓越用户体验的产品和服务。例如，当客户在 Coinme ATM 上购买比特币时，客户的资金被存入托管的 Coinme 钱包；Coinme 的服务消除了对纸币钱包或可能给新的加密货币用户理解和使用带来困惑的第三方钱包应用程序的任何需求。

Coinme 发现其加密货币 ATM 受到欢迎，并且它们越来越流行。目前，Coinme ATM 每台的月交易量平均接近 100,000 美元。Coinme 的纵向一体化加密货币 ATM 平台已由成千上万的客户所验证，现在准备投放到全球其他市场中。

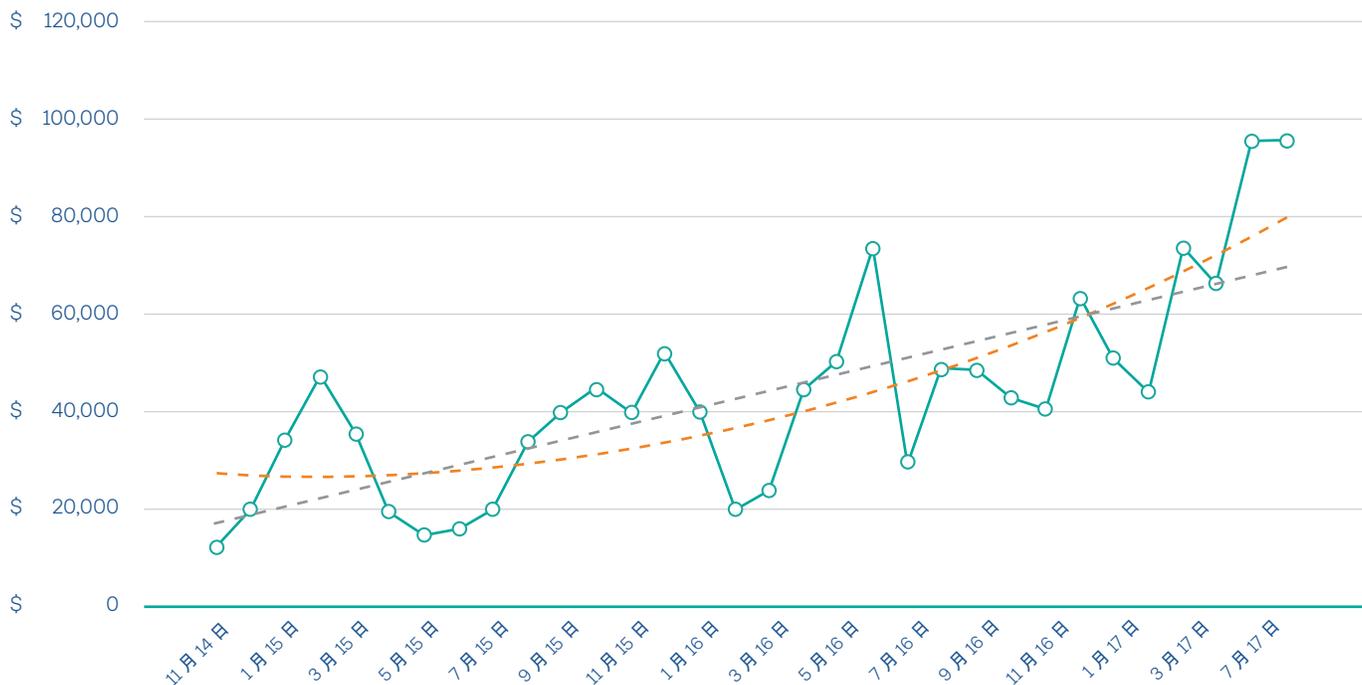


全球范围的使用

全球加密货币 ATM 网络能极大地帮助普及加密货币的使用，因为通过 ATM，能够轻松获得购买、出售和发送加密货币的安全的物理门户服务。

加密货币 ATM： 未来的金融基础设施

每台 ATM 的平均月交易量



以上图表的背景说明：

- 图表仅用于说明目的，旨在表明加密货币 ATM 在其安装的社区显然被认为是有用的。这表明全球对使用加密货币 ATM 可能有需求。我们认为，这也表明 UpToken 可能马上就能为我们在美国境内外现有和新的加密货币 ATM 地点的代币持有者提供帮助。
- 周期性的下降趋势主要是由于新客户使用最近部署的 ATM。部署和客户使用之间有滞后，暂时降低了每台 ATM 的平均每月交易量。同样，可以预计下降的滞后将伴随着在新的地区或拥有发展中经济体和有限金融资源的地区内部署新的加密货币 ATM。
- Coinme 的加密货币 ATM 目前仅付现购买/出售比特币。Coinme 当前正考虑增加其他的加密货币和付款方式（例如，借记卡/信用卡、苹果支付等），以及在发展中国家和其他地区当地可能的付款方式，这些连同该地区的经济状况和消费者利益的性质可能影响每月交易量。

2.3 UpToken 如何与 Coinme 以客户为中心的使命及其加密货币 ATM 相契合

Coinme 的客户具有较高的标准，Coinme 希望达到客户群的要求。为了这个目的，Coinme 打算继续购置新硬件，开发软件支持新的加密货币，整合其他付款方式，维持基础设施、经营管理、合规、州和联邦许可以及 Coinme 客户所期望的其他与业务相关的活动。Coinme 计划在美国各地建立一个更广泛的加密货币 ATM 网络，全球部署计划于 2018 年年中或之后开始。虽然 Coinme 可能也会进入其他业务领域，但其目前的工作重点是加密货币 ATM 及其客户。

UpToken 是以客户为中心的使命之自然衍生物。作为使加密货币 ATM 对客户有用的另一种方式以及 Coinme 最近计划的系列产品和服务拓展的一部分，Coinme 将新的 UpToken 产品视为适合其 ATM 用户的具有潜在吸引力的产品。

Coinme 还打算拓展其产品供应。在未来数月，Coinme 计划增加比特币以外的加密货币在其加密货币 ATM 上出售和购买，以及增加其他付款方式。Coinme 希望客户不久四处旅行时发现附近有加密货币 ATM 不仅很方便，还能使用 UpToken 更加充分地享受作为重要客户的体验。



部署

截至 2017 年 10 月初，Coinme 将拥有位于美国西部各地的 39 台加密货币 ATM 网络。

加密货币 ATM： 未来的金融基础设施

2.4 Coinme 计划持有 UpToken

Coinme 计划持有在以下地址创建的所有 UpToken 的 25%：
0x052DE51fA8d105de1F38B177030F5536b192b176 (“Coinme UpToken 保险库”)。

Coinme 不打算出售在 Coinme UpToken 保险库中的任何 UpToken，直至其部署了至少 500 台加密货币 ATM。届时，Coinme 预期其拓展的客户群可能希望获得更多的 UpToken。在任何一个月中，Coinme 出售的 UpToken 价值均不会超过在前一个日历月中通过网络作为忠诚度奖励分配的 UpToken 的 20%。举例说明，如果 Coinme 的 ATM 在 1 月分配相当于 1 百万美元价值的 UpToken 作为对 ATM 客户的奖励，则在 2 月，Coinme 不会出售超过相当于 20 万美元 (1 百万美元的 20%) 价值的 UpToken。

2.5 持续沟通

为了与客户群保持联系，Coinme 计划在 UpToken 网站(www.uptoken.org) 上定期发布通讯，说明正在进行的公司活动，可能使用 UpToken 的新的 ATM 部署，以及对未来举措的概述。Coinme 还将公布加密货币 ATM 的地点，并就将来可能部署 ATM 的地点征求反馈意见。此外，如果 UpToken 持有者关于改善其客户体验有问题、意见和想法或他们另外想与公司分享一些想法，Coinme 团队的执行成员将与他们持续进行沟通。

UpToken : Coinme 客户和 UpToken 持有者 的福利

3.1 ATM 交易费用折扣

如果客户选择使用 UpToken 支付交易费用，他们将获得 ATM 交易费用的 30% 折扣。例如，如果客户从 Coinme ATM 购买 1,000 美元的比特币，并且 ATM 交易费用为 5%，则客户可选择从他们的 Coinme UpToken 钱包支付费用，将交易费用降低到 3.5%。Coinme 的计划是，客户在购买 UpToken 后，将立即有资格获得 UpToken 交易费用折扣。

3.2 UpToken 客户奖励计划

客户每次使用 Coinme 加密货币 ATM 时，Coinme 将自动把相当于客户 ATM 交易金额 1% 的 UpToken 存入客户的 Coinme 钱包，作为 Coinme 客户奖励计划*的一部分，即便客户选择不使用其 UpToken 支付交易费用。Coinme 可从 Coinme UpToken 保险库给予客户 UpToken，或者根据其自行决定，从 Coinme UpToken 钱包给予客户 UpToken，Coinme 可根据需要通过购买 UpToken 补充 Coinme UpToken 钱包。在收到之后，客户可立即使用奖励的 UpToken 支付交易费用。

在 Coinme 完成 UpToken 软件整合后，如果客户希望购买额外的 UpToken，他们将能够在任何 Coinme ATM 购买。客户还可根据我们的 ATM 普通条款在任何 Coinme ATM 出售 UpToken 获得不兑换货币。

除了 1% 奖励福利之外，Coinme 还可以对使用 ATM 网络和其他服务的客户进行 UpToken 奖励。



30% 折扣

如果客户选择使用 UpToken 支付 ATM 交易费用，他们将获得 ATM 交易费用的 30% 折扣。

*以下条款将适用于 UpToken 客户奖励计划：(1) 通过奖励计划获得的任何 UpToken 将没有资格从客户的 Coinme UpToken 钱包中转移出去，直至客户累积的 ATM 总交易量至少为 10,000 美元，届时 UpToken 钱包将被“解锁”，(2) 1% 奖励将不适用于涉及购买和出售 UpToken 的交易；仅购买和出售非 UpToken 加密货币的交易将获得 1% 奖励，(3) 如果将来 Coinme 将交易费用减少到少于 ATM 交易金额的 2%（例如，由于规模经济和效率提高），通过客户奖励计划福利授予的奖励金额不得超过交易总金额的 50%。

3.3 使用 UpToken 建议 Coinme 应支持哪些加密货币

随着时间推移，Coinme 计划向 ATM 网络增加新的加密货币。虽然不可能知道在将来的任何特定时候流行的新加密货币将是什么，但 Coinme 打算做好准备支持客户的愿望，并且打算进行 UpToken 投票，以获得决定增加何种加密货币的机会。在决定哪些钱币以及哪些钱币投资者和技术专家的意见可在加密货币 ATM 网络上获得时，关于新加密货币的 UpToken 投票将能够让我们的客户和钱币爱好者的意见得到倾听。Coinme 计划确保随着客户的偏好变化，我们的加密货币供应也将变化。

UpToken 投票可通过几种方式组织，但目前的计划是为每个候选的加密货币设置一个 UpToken 地址。例如，可以为 Bitcoin Cash (比特币现金) 设置一个地址，为 Litecoin (莱特币) 设置另一个地址等。Coinme 计划持有 UpToken 的任何人都可以发送 UpToken 到这些地址，以推荐使用他们希望的候选加密货币。当选举期结束时，Coinme 将考虑客户的愿望，并且除非根据发展情况 (比如候选加密货币由于无法预见的事件而无法使用) 发现决定不合理，否则将计划开始在加密货币 ATM 上增加加密货币的流程。未选中加密货币的投票者的 UpToken 将退还到该投票者的钱包。获胜投票者的 UpToken 将存入 Coinme UpToken 保险库。Coinme 收到的获胜投票者的 UpToken 将按照与第 2.4 节中所述的保险库中的 UpToken 相同的限制以及附加的限制，即获胜投票者的 UpToken 将在选举结束后保存在 Coinme UpToken 保险库中至少 5 年。在选举后，Coinme 计划满足客户的请求，在商业上合理的时间内将获胜的钱币增加到 Coinme 的 ATM 网络中。所有此等选举将在 UpToken 网站 (www.uptoken.org) 上予以公布。

3.4 技术设计：简单且安全

UpToken 是一种按照 ERC20 协议的以太坊 (Ethereum) 代币。我们将采取保守的设计方法，以便将复杂的智能合约呈现给全世界黑客的受攻击面最小化。此外，我们选择不使用先进的合约代币架构来尽量减少代币和代币持有者可能受攻击的方式。

我们的代币合约可在 www.uptoken.org/contract 上查看，并且在我们的代币发售条款 www.uptoken.org/terms 中作了说明。

请注意公众发售地址的 SHA256 散列为
d8edce99c186da3b3ef0cd9c4c91722273534ab396f23f3bfc073f92b41d7f9e - 出于对您的保护，该散列已被发布在许多地方。



投票权——选择下一个货币

随着时间推移，
Coinme 将向 ATM 网络
增加新的加密货币。
我们将举行拍卖，
有关各方将使用
UpToken 投票。

4.1 领导层

Neil Bergquist ,
联合创始人, 首席执行官

Neil 之前是创新管理顾问和连续企业家, 在科技、医疗保健和房地产行业担任过管理职务。在从事咨询顾问行业前, 他建立和领导了一家孵化器创业公司——SURF Incubator, 这是在太平洋西北地区最大的科技孵化器公司, 涉及 250 家创业公司。2014 年, Neil 被华盛顿州小型企业管理局 (SBA) 评为年度企业家。Neil 获得威拉姆特大学 Atkinson 管理研究生院的工商管理硕士 (MBA) 学位。

<https://www.linkedin.com/in/neilbergquist/>

Michael Smyers ,
联合创始人, 工程师

作为一名连续创业家, Michael 为团队带来了十年的成功经验。2007 年, Michael 共同创立了基于云计算的短信平台 Zipwhip (<https://www.crunchbase.com/organization/zipwhip>), 该平台目前价值 2.81 亿美元。2002 年, Michael 创立了 CourseScheduler, 同时获得了堪萨斯州立大学的电气工程专业理学学士学位。

<https://www.linkedin.com/in/michaelsmyersseattle/>

Steven Olson ,
首席财务官

在就职于 Coinme 之前, Steve 担任多家高成长性的创新金融科技组织 (包括 Ripple Labs) 的临时首席财务官。他是一名资深的财务主管, 拥有超过 25 年的在以科技为导向的组织内的领导层管理经验。Steve 获得了圣塔克拉拉大学的工商管理硕士 (MBA) 学位和圣何塞州立大学的商业-财务专业理学学士学位。

<https://www.linkedin.com/in/swolson/>

Juan Llanos ,
首席合规官

Juan 自 2003 年起一直担任经认证的反洗钱专家 (CAMS)。凭借逾 15 年为多个国际地区 (包括加拿大、意大利、香港、墨西哥、新加坡、美国和西班牙) 建立和管理反洗钱和合规项目的经验, Juan 被视为发展汇款行业的合规、经营和风险管理最佳实践的先锋。Juan 获得了巴勒莫大学的工商管理硕士 (MBA) 学位。

<https://www.linkedin.com/in/juanllanos/>

J.R. Willett ,
高级区块链工程师

2013 年, J.R. 通过推出 Omni Layer (前身为 Mastercoin) 发明了代币出售。目前, Omni 是加密货币资产的第二大生态系统 (仅次于 Ethereum), 托管亿万美元, 包括 Maid Safe 和 Tether。J.R. 获得了西雅图太平洋大学的计算机科学专业理学学士学位。

<https://www.linkedin.com/in/jrwillett/>

Brock Reed ,
营销副总裁

Brock 带来了逾 18 年的管理和运营营销及创意机构的经验。他负责激励多元化的团队发现、策划和执行成功的营销计划。他学习品牌推广, 深谙成功的客户忠诚度的关键。Brock 多年来还在从技术支持到饮具的多家企业创业或担任创始合伙人。Brock 获得了华盛顿州立大学的社会学专业理学学士学位并且辅修营销专业。

<https://www.linkedin.com/in/brockhreed/>

Glenn Reph ,
顾问

1986 年, Glenn 将国家银行卡协会 (National Bankcard Association) 从一个只有三人的小组织转变为一家处理 20 亿美元业务的巨头。他担任所有人 and 首席执行官长达 12 年, 直至该组织被收购。在鼎盛时期, Glenn 运营全世界最大的非银行 ATM 网络。Glenn 获得了虔诚浸会圣经学院 (Faith Baptist Bible College) 的文学学士学位和贡萨加大学的领导学专业博士学位。

<https://www.linkedin.com/in/greph/>

Adam Gering ,
顾问

Adam Gering 是一名连续创业家、解密高手、天使投资者和软件编程师。Adam 在具有极高安全要求和复杂的国际合规义务的几家公司中任职超过 15 年。作为早期使用替代性数字货币的人员, Adam 见证了从解密到现代加密货币金融现状的 20 年演变。Adam 获得了华盛顿大学的国际商业学位。

<https://www.linkedin.com/in/adamgering/>

Sidney Rice ,
顾问

Sidney 曾是美国国家橄榄球联盟 (NFL) 明星杯比赛接球者, 在联盟中打了 7 个赛季, 仍保持最多的季后赛触地接球记录。在为西雅图海鹰队效力期间于 2014 年赢得美国橄榄球超级杯大赛后, Sidney 退役并开始追求自己的创业风投事业, 投资当地的科技创业公司。Sidney 就读于南卡罗来纳大学, 之后在 2007 年 NFL 选秀的第二轮中被选中。

<https://www.linkedin.com/in/sidney-rice-5465ab87/>

在使用加密货币的世界里，
所有经济体都能够崛起。
加入我们。

现在就注册
www.UpToken.org